

## 新华（丽江）金沙芒价格日报

表1 丽江“金沙芒”集中上市期每日地头收购均价（元/斤）

品种	规格（精品果）	地区	9月23日
凯特	550g-600g	丽江华坪	2.65
圣心	350g-450g	丽江华坪	3.80
红象牙	450g-550g	丽江华坪	—
热农	450g-550g	丽江华坪	—
鹰嘴	300g-400g	丽江华坪	—
金煌	550g-650g	丽江华坪	—

品种	规格（一级果）	地区	9月23日
凯特	500g-1250g	丽江华坪	2.11
圣心	300g-550g	丽江华坪	2.30
红象牙	400g-800g	丽江华坪	1.20
热农	300g-650g	丽江华坪	—
鹰嘴	250g-450g	丽江华坪	—
金煌	500g-1250g	丽江华坪	—

注：1. 各品种芒果地头收购均价由新华指数采集于丽江华坪石龙坝镇、荣将镇、中心镇、兴泉镇、新庄乡、船房乡6个乡镇有代表性采集点的交易数据加权平均计算所得。  
2. 据产地反馈，目前热农、鹰嘴、金煌芒果已基本下市。

图1 新华（丽江）金沙芒价格指数走势图

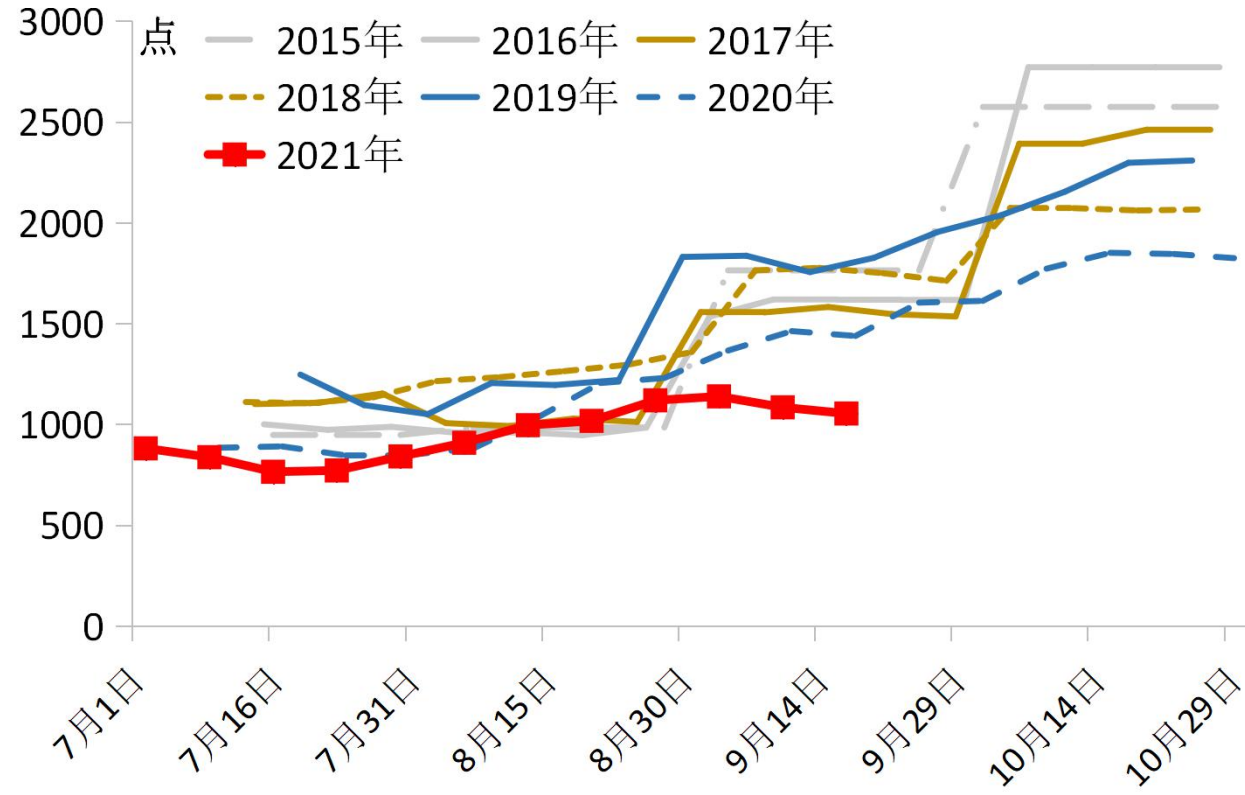
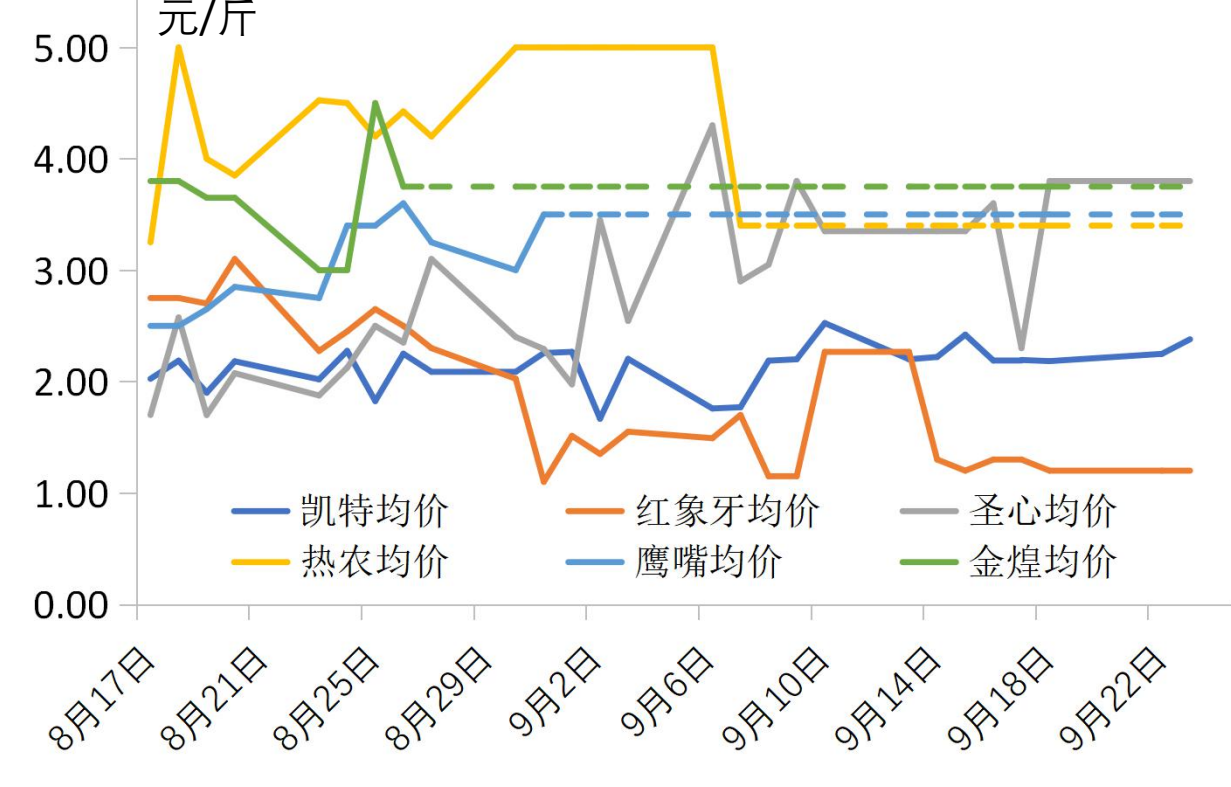


图2 新华（丽江）金沙芒各品种均价走势图



数据来源：新华指数

## 芒果产业资讯摘要

1、9月23日，以“庆丰收·奖名品”为主题的2021年云南省“10大名品”和绿色食品“10强企业”“20佳创新企业”表彰会议在昆明海埂会堂召开。丽江华坪金芒果生态开发有限公司荣获“20佳创新企业”名单，并获得100万元奖励资金。

2、为有效降低攀枝花米易县芒果细菌性角斑病危害，四川省农业科学院生核所保水剂团队在去年秋季采果后选取角斑病最严重的区域，开展绿色防控技术示范。采取保水剂与杀菌剂根部基施的方式，随浇水和下雨，杀菌剂随水释放杀灭土壤和树体中的病原菌，降低初始病菌基数；利用保水剂的缓释作用，使药效的释放周期与角斑病的爆发周期吻合，延长药效期，以达到防治目的。经防治芒果亩产可由750-1000公斤增加至1200-1500公斤。

来源：云南网、四川省农业科学院 新华指数整理

表2 全国主要批发市场芒果每日销售均价（元/斤）

地区	批发市场	9月21日	9月22日	9月23日
北京	朝阳区大洋路农副产品批发市场	6.25	6.25	6.25
	丰台区新发地农产品批发市场	4.69	4.69	4.69
天津	西青区当城蔬菜批发市场	5.50	5.50	5.50
	红旗农贸综合批发市场	5.50	5.50	5.50
河北	石家庄桥西蔬菜中心批发市场	4.00	4.00	3.75
	邯郸（魏县）天仙果品农贸批发交易市场	4.30	4.30	5.50
山西	太原河西农副产品批发市场	5.85	5.85	5.85
	长治市金鑫瓜果批发市场	5.00	4.50	4.50
江苏	无锡朝阳农产品大市场	5.12	6.00	6.04
	凌家塘农副产品批发市场	5.00	5.00	5.00
安徽	合肥周谷堆农产品批发市场	—	3.25	3.25
	亳州蔬菜批发市场	4.00	4.00	4.00
山东	济南堤口果品批发市场	—	7.00	7.00
	威海市农副产品批发市场	5.50	5.50	5.50
河南	豫南阳果品批发交易中心	—	4.00	4.00
湖南	长沙红星农副产品大市场	8.22	8.22	8.22
广东	汕头农副产品批发中心	3.50	3.50	3.50
甘肃	酒泉春光农产品市场	6.50	6.50	6.50
新疆	乌鲁木齐北园春批发市场	11.50	11.50	11.50
	克拉玛依农副产品批发市场	—	4.50	4.50

新华（丽江）金沙芒价格指数由中国经济信息社、云南省丽江市华坪县人民政府共同编制并发布。根据编制规则，指数以2016年7月15日为基期，基点1000点，旨在客观反映丽江芒果产销价格走势，为市场提供定价参考与决策支持。

Xinhua (Lijiang) Jinshamang Price Index is compiled and released by CEIS in collaboration with the People's Government of Huaping Count . It is designed to objectively reflect the price trends of Yunnan Lijiang mango market, establish the pricing power of China in high-quality mango market, and provide

pricing reference and decision-making support

☎ 资讯编辑：李永艳 010-88051568

✉ 电子邮箱: [lishuixianjiayou@163.com](mailto:lishuixianjiayou@163.com)